



openflyers

14 décembre 2012

Actualités OpenFlyers

Fêtes de fin d'année

Nouveauté OpenFlyers 3.0.2

Comptabilités multiples
& Choix de l'unité monétaire par comptabilité



Nouveauté OpenFlyers 3.0.2

Comptabilités multiples & choix de l'unité monétaire par comptabilité

Il est désormais possible de créer plusieurs comptabilités, chacune en partie double, pour une plateforme donnée.

Cela permet par exemple de dissocier des sections d'une même association ou encore de gérer des activités à fiscalités différentes sur des comptabilités séparées.

Une autre utilisation concerne la possibilité de créer des comptabilités dans des unités monétaires virtuelles comme par exemple en heures de vol. Cela permet de gérer des comptes en heures de vols qui seraient crédités par l'achat de packs d'heures.

Exemple de comptabilités multiples

Les différentes comptabilités sont définies en mode administration :

Comptabilités					
	Nom	Unité	Symbole	Format	Actions
Comptabilité 1	Default	Euros	€	[SYMBOL]#,##0.00; [SYMBOL]-#,##0.00	
Comptabilité 2	Heures Solo	HdV	h	###0 [SYMBOL];-###0 [SYMBOL]	
Comptabilité 3	Heures Instruction	HdV	h	###0 [SYMBOL];-###0 [SYMBOL]	

Dans la zone utilisateur connecté, le pilote visualise ses différents comptes avec chacun leur unité monétaire propre :

Connecté : MERMOZ Jean (Administrateur) ; PILOTE : €-1,794.00; Crédit Heures Solo : 0 h; Crédit Heures Instruction : 10 h;

Compte 1 points to PILOTE : €-1,794.00

Compte 2 points to Crédit Heures Solo : 0 h

Compte 3 points to Crédit Heures Instruction : 10 h

Principe de fonctionnement

1 Le pilote achète un pack d'heures de vols :

Panier (Jean MERMOZ)

Type de vente	Produit	Quantité	Date	Compte affecté	Crédit	Débit	Actions
Forfaits Instruction	Forfait 10 heures Instruction (1 H)	1	2012-12-06	PILOTE	0.00	1794.00	
				Instruction TVA 19,6%	1500.00	0.00	
				Heures Instruction vendues	0.00	10.00	
				Crédit Heures Instruction	10.00	0.00	
				TVA collectée 19,6%	294.00	0.00	

Pack d'heures de vol
Valider tous les achats
Tout retirer du panier

2 Le pack d'heures est débité de son compte-pilote :

Compte PILOTE de Jean MERMOZ

Date	Type de vente	Numéro de flux	Compte affecté	Numéro de pointage ou de facture	Aéronef	Temps de vol	Utilisateur - place droite	Commentaire	Débit	Crédit	Actions
Solde au 2012-01-01										€0.00	
2012-12-06	Forfaits Instruction	96	Instruction TVA 19,6% TVA collectée 19,6%	--					€1,794.00		
Sous-totaux :									€1,794.00	€0.00	
Solde au 2012-12-31									€-1,794.00		

Débit

3 Simultanément ses heures de vols achetées sont créditées sur son compte heures instruction :

Compte Crédit Heures Instruction de Jean MERMOZ

Date	Type de vente	Numéro de flux	Compte affecté	Numéro de pointage ou de facture	Aéronef	Temps de vol	Utilisateur - place droite	Commentaire	Débit	Crédit	Actions
Solde au 2012-01-01										0 h	
2012-12-06	Forfaits Instruction	96	Heures Instruction vendues	--						10 h	
Sous-totaux :									0 h	10 h	
Solde au 2012-12-31										10 h	

Crédit

Les règles de tarification des heures de vols viendront débiter en priorité le compte crédit d'heures du pilote jusqu'à le ramener à zéro (par exemple) puis viendront ensuite débiter son compte en euros.

L'intérêt de ce mode de gestion est double

Il permet aux structures d'augmenter leur trésorerie et ainsi de financer des achats à crédit grâce à leurs propres clients plutôt que de passer par l'intermédiaire d'un organisme financier.

Il permet également d'augmenter la consommation des heures de vol grâce à la technique marketing suivante :

- Les packs d'heures sont proposés à des tarifs ristournés (par exemple de 5 ou 10%). Cela entraîne un effet d'appel : il est toujours plus intéressant pour un client de bénéficier d'un même service à un tarif inférieur.
- Le client voyant alors qu'il dispose d'un crédit d'heures sur son compte en heures va consommer plus facilement ses heures car elles lui sembleront « gratuites » du fait qu'elles ne nécessiteront plus pour lui de sortie de trésorerie.

En contrepartie, cette technique implique pour la structure de bien gérer sa trésorerie en n'omettant pas de réintégrer dans le bilan de sa comptabilité en euros les crédits d'heures des clients de sa comptabilité en heures en la réactualisant de la variation des coûts (notamment carburants).

La solution OpenFlyers gérant l'ensemble des comptabilités en partie double, cette réintégration sera facilitée en allant consulter directement le solde du compte en heures des heures créditées aux clients et non consommées :

Comptes divers

Nom	Compte d'export	Comptabilité	Reçoit les paiements des clients extérieurs	A nouveau	Solde	Action	Ordonner
Heures Instruction vendues		Heures Instruction	✓	0	-20 h	 	-- 
Heures Solo vendues		Heures Solo	✓	0	-10 h	 	-- 
		Default	<input type="checkbox"/>	<input type="button" value="Ajouter"/>			

Heures non consommées



0892 494 123

(0,34 € TTC/min)

www.openflyers.com

À propos d'OpenFlyers

Historiquement, OpenFlyers est une solution Internet de gestion de l'ensemble de l'activité des structures aéronautiques telles que les écoles de pilotage, les aéro-clubs ou encore les sociétés de location d'avions. Leader en France sur ce marché, elle séduit aujourd'hui de plus en plus de clients étrangers avec son interface multilingue.

C'est ainsi que près de 25 000 pilotes utilisateurs interagissent à travers le monde avec OpenFlyers pour effectuer leur réservation, connaître le solde de leur compte-client ou encore payer en ligne par carte bancaire. De plus, grâce à OpenFlyers, les responsables des structures aéronautiques peuvent gérer intégralement l'activité de leur société ou de leur association par internet : réservation, facturation, comptabilité, suivi de l'activité et de la maintenance.

Depuis novembre 2011, OpenFlyers décline son application à d'autres marchés basés sur la prestation de services et nécessitant la gestion de planning et de prise de rendez-vous comme les auto-écoles, le nautisme, le secteur médical ou les loisirs sportifs.

OpenFlyers, c'est aussi une équipe de développement qui a vu le jour en 2003, composée de spécialistes des métiers de l'aérien ou du nautisme et dont certains sont formateurs. Ils sont donc à même de comprendre les besoins et les spécificités de chacun et ont à cœur de concevoir une solution robuste, en constante évolution et pérenne.